



SONAR.NET ES UNA SOLUCIÓN DE SOFTWARE QUE INTEGRA LOS PROCESOS ADMINISTRATIVOS Y COMERCIALES DE COMPAÑÍAS DEL SECTOR DE TELEFONÍA CELULAR (AGENTES TELECOM PERSONAL).

Su tecnología, su plataforma Intranet, su versatilidad y el know how desarrollado durante 10 años, lo convierten en un producto imprescindible para lograr el mejor control administrativo y aumentar la rentabilidad de su empresa.



FUNCIONES PRINCIPALES

- » **IMPORTE INFORMACIÓN DESDE LOS SISTEMAS DE TELECOM PERSONAL**
La importación de activaciones (planes, cargos, números de series de equipos y simmcard, liquidaciones, entre otras), asegura la disminución del tiempo administrativo (doble carga) y permite conciliar en forma instantánea dicha información con Telecom Personal.
- » **MONITOREE LA EVOLUCIÓN COMERCIAL DEL NEGOCIO. TELECOM PERSONAL**
La suite de informes de ranking, estados, evolución y tendencias, como así también sus múltiples criterios o filtros de selección, aseguran contar con información estratégica para monitorear y controlar a la fuerza de venta.
- » **BRINDE INFORMACIÓN A SU RED COMERCIAL A TRAVÉS DE UNA INTRANET AGENCIA. TELECOM PERSONAL**
Por medio de la conexión con Sonar Web (Intranet) es posible que la red comercial acceda vía Web a su inventario, liquidación de comisiones, cuenta corriente y otros informes administrativos. El área general permitirá al sub-agente conocer las novedades publicadas, realizar pedidos de productos o activaciones y efectuar reclamos, como así también obtener todos los archivos del repositorio de publicaciones: listas de precios, instructivos, etc.
- » **DISMINUYA LOS TIEMPOS DE ACTIVACIÓN. TELECOM PERSONAL**
La aplicación del sub-sistema de activación, permite reducir los tiempos y monitorear la gestión de todo el proceso de activación y comunicación.
- » **EVITE EL VENCIMIENTO DE SUS EQUIPOS TELECOM PERSONAL**
Las alertas permanentes en pantalla permiten determinar cuáles son los equipos que se encuentran dentro de los rangos de fechas próximas a vencer, así como su ubicación.
- » **OPTIMICE EL APROVISIONAMIENTO DE EQUIPOS. TELECOM PERSONAL**
Tanto la falta de equipos como el sobre-stock en riesgo de vencimiento pueden ser evitados a través de los informes estadísticos de proyección de pedidos.
- » **ACTUALICE SU STOCK ON-LINE TELECOM PERSONAL**
La importación de activaciones desde los sistemas Telecom Personal permite actualizar permanentemente el stock de equipos y simmcard distribuido en depósitos, sub-agentes y vendedores de su organización.
- » **LIQUIDE COMISIONES OPORTUNAMENTE. TELECOM PERSONAL**
Una vez parametrizado el sistema de comisiones, la liquidación se completa ejecutando un rápido proceso totalmente automatizado.
- » **OPTIMICE SUS LIQUIDACIONES TELECOM PERSONAL**
Al permitir pagar up-front en cuotas y tráfico limitado en número de meses/importe, imputar conceptos de cancelaciones y descuentos, aplicar escalas para Q de ventas y muchas fórmulas más, es posible adecuar su esquema comisional de acuerdo a sus necesidades comerciales.
- » **CONTROLE LOS CONCEPTOS ESPECIALES DE COMISIÓN: TRÁFICO Y CUOTAS TELECOM PERSONAL**
A través de reportes específicos, es posible controlar la discontinuidad de conceptos de tipo tráfico y cuotas, principalmente.
- » **EVITE PENALIDADES POR LEGAJOS INCOMPLETOS O VENCIDOS TELECOM PERSONAL**
El sub-sistema de legajos por estado, asegura un control preciso de toda la documentación pendiente de rendir y recibir por parte de cada vendedor o sub-agente.
- » **REGISTRE Y CONTROLE LAS RENDICIONES (PRV) EN FORMA CONFIABLE TELECOM PERSONAL**
El módulo prv permite la generación de rendiciones de acuerdo a los formatos exigidos. Al tiempo que asegura el envío completo y validado de la documentación.
- » **OBTENGA ON LINE EL ESTADO DE CUENTA DE CADA SUB-AGENTE. TELECOM PERSONAL**
La integración de cargos sds, ventas de equipos, pagos, adelantos, comisiones y auto acreditaciones (posnet), permite tener día a día los saldos consolidados de cada uno de los vendedores y sub-agentes de su empresa.

**PROGRAMA DE CAPACITACIÓN Y COLABORACIÓN**

- Plan de Implementación
- Capacitaciones periódicas
- Mesa de ayuda permanente via msn, skype, telefono o mail
- Gestión de nuevos requerimientos



SYSKEY posee un programa de soporte integral para apoyar no sólo el proceso de implementación, sino también para colaborar en forma permanente con los usuarios de nuestras aplicaciones. El mismo garantiza la evolución de su personal administrativo y la continuidad de los procesos, aún con rotación de personal. Nuestra vasta experiencia en agencias y la utilización de las últimas herramientas de comunicaciones por Internet, posibilita implementaciones exitosas, sin importar dónde está radicada su empresa.



Microsoft
OUTLOOK



Microsoft
EXCEL



Microsoft
GRAPH

Microsoft
SQL

Microsoft
SQL SERVER



Microsoft
INTERNET EXPLORER

sonar net

SUB AGENCIA

Solución para sub-agencias

sonar net

AGENCIA

Solución para pequeñas y medianas Agencias

sonar net

CORPORATIVO

Solución para medianas y grandes Agencias

sonar web

Intranet de colaboración para los versiones Agencia y Corporativo

[MAS INFORMACIÓN WWW.SYSKEY.COM.AR]



OFICINAS CENTRALES
San Luis 462 Of. 3 - Córdoba - Argentina
Tel. +54-351-4281113

INFORMACIÓN GENERAL: info@syskey.com.ar
VENTAS: ventas@syskey.com.ar
ADMINISTRACION: administracion@syskey.com.ar
ATENCIÓN AL CLIENTE: sopORTE01@syskey.com.ar